

コード	講義名				
<b>T 48</b>	IT技術者のためのネゴシエーション				
<b>日時</b>	2026 年 9/1 (火) ～ 2026 年 9/3 (木)				
<b>会場</b>	<b>オン</b>	<b>時間</b>	13 : 00 ～ 17 : 00		
<b>時間</b>	12	<b>昼休み</b>			
<b>区分</b>	44	<b>レベル</b>	Lv3	<b>価格(税込)</b>	¥ 55,000
講義の目的・趣旨					
<p>・研修受講者が業務で経験する実際の交渉事例を元にネゴシエーションスキルを理論と実践により身につけます。</p> <p>・実際の事例を使った ネゴシエーションゲームやロールプレイにより他の方々と交流でき、楽しく身に付けることができます。</p>					
カリキュラム					
<p>【1日目】</p> <p>◎研修の目的と目標【講義】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・IT業界とネゴシエーション</li> </ul> <p>1. ネゴシエーションにおける3類型【講義】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>(1)セルフチェックテスト</li> <li>(2)交渉ゲームによる確認</li> <li>(3)交渉を好きになるには？</li> </ul> <p>2. ネゴシエーションの基本 【講義】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>(1)ネゴシエーションで最も重要なこと</li> <li>(2)ネゴシエーションの5プロセス</li> <li>(3)論理と心理の活用</li> <li>(4)逆提案と妥協のスキル</li> </ul> <p>【2日目】</p> <p>3. 交渉を問題解決に変えるには？【演習】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・ロールプレイ</li> </ul> <p>4. パイをふくらませる交渉とは？【演習】</p> <ul style="list-style-type: none"> <li>・個人・グループワーク・発表</li> <li>・解説・振り返り</li> </ul>					

#### 【会場】

宮崎：宮崎会場（MSC）

都城：都城会場（都城コアカレッジ）

宮・オン：宮崎会場・オンライン

サテライト：サテライト運営（富士通ラーニングメディア）